

Юлия Левина

ТРЕНЕР-ЭКСПЕРТ, РУКОВОДИТЕЛЬ НАПРАВЛЕНИЯ
BLANCHARD RUSSIA

обучение и развитие
без границ

CBSD

Иногда жизнь — это просто жизнь, и нужно ее просто жить, радоваться малому. Иногда жизнь требует от тебя сверх усилий, концентрации, решимости, анализа и самоанализа.
На тренинге так же — то просто о сложном, то до смешного просто, то так сложно, что саморефлексия хочет спрятаться в домик и не отвечать на звонки.

Области экспертизы

Лидерство | Личная эффективность | Менеджмент | Подбор персонала

Форматы работы

Очные программы | Онлайн-программы | Мастер-классы | Бизнес-симуляции | Фасилитации

Образование и сертификаты

- Самарский Педагогический Университет, факультет иностранных языков
- Сертифицированный тренер по всей линейке программ Бланшара, Blanchard, США
- Мастер-тренер «SLII. Ситуационный подход в руководстве», Blanchard , США
- Курс “Leadership Through Social Influence”, North-Western University
- Курс “Understanding Global Leadership”, Школа глобального менеджмента Thunderbird, США
- Management, International Market Institute
- Сертификация по системе DISC+Motivators, TTI Success Insights
- Сертификация по системе DISC, SLG Thomas
- Сертификация по типологии Майерс-Бриггс (MBTI), OPP, Великобритания
- Курс «Пути выхода из стресса», сертификация по методике Михаэля Хильгерта, FYB Academy, Германия

Эмоциональный позитивный настрой, драйв, структурированность, оптимизм, сочетание четкости и внимания к любым вопросам участников — коротко о стиле работы Юлии. Заказчики особо отмечают надежность, глубину погружения в задачи и искреннее желание помочь как заказчику, так и участнику.

Юлия присоединилась к команде CBSD в 2013 году и сразу же обратила на себя внимание своим желанием развиваться и развивать. Сейчас Юлия — тренер-эксперт, руководитель направления Blanchard Russia и яркий спикер на отраслевых конференциях и мероприятиях.

Юля адаптировала все новые форматы и тренинги Blanchard к российской действительности. Занимается продвижением философии Servant Leadership и человекоцентричности, как основы лидерства.

До CBSD Юлия занимала должность директора по развитию бизнеса и бизнес-тренера в международной тренинговой компании, руководила командой регионального офиса крупнейшей в России рекрутинговой компании «Анкор», работала менеджером по персоналу в западной производственной компании.

Управленческий опыт в российских и международных компаниях позволяет ей выстраивать профессиональный разговор с участниками программ. Юлия является экспертом в области разработки очных и онлайн-программ развития сотрудников любого уровня.

обучение и развитие
без границ

CBSD

Некоторые программы Юлии

- SLII. Ситуационный подход в руководстве
- SSL. Руководство собой
- FTM. Начинающий руководитель
- STL. Руководство командой
- Лидерство в удаленных командах
- Выстраивая доверие
- Лидерство в изменениях
- Эффективные диалоги в стиле коучинг
- Оптимальная мотивация
- Эмоциональное лидерство
- Ключевые навыки руководителя
- Влияние
- Навыки коммуникации
- Профессиональное интервью
- Цикл рекрутмента

Клиенты

Akzo Nobel | Valeant | Volkswagen | Volkswagen Group Finanz | Альфа-Банк |Банк России | ВТБ Банк | Магнит | НефтеТрансСервис | НЛМК | НСК | FMC РОСАТОМ | Росбанк | Сахалинская Энерджи | Сбербанк | Уралсиб | Acronis |Align Technology | AstraZeneca | Dassault Systemes | ING Bank | IXcellerate |KIABI | Mercedes-Benz | Merck Group | OBI | PRESIDENT | Berenger | Teva | Норильский никель

Примеры реализованных проектов

Ритейл

Задача: Разработка и проведение пролонгированной программы развития для уровня директоров гипермаркетов.

Результат: Разработана программа развития, которая длилась 4 года, в нее были включены все форматы обучения, в том числе кастомизированнный онлайн блок по двум программам: SLII и Управление изменениями. Снят фильм про директора магазина.

В результате удалось повысить «доходимость» участников до самого тренинга с 20% до 90%. Компании удалось снизить расходы на обучение
и повысить уровень развития управленческих компетенций директоров гипермаркетов.

Крупный российский банк

Задача: Разработка программы для повышения навыков линейных руководителей.

Результат: Разработана модульная программа Эффективный руководитель
из 6 модулей. Запущено мобильное приложение
для развития навыков, полученных входе обучения. Проведена совместно с клиентом PR кампания
и брендинг программы внутри банка. Привлечены ТОП-руководители
в качестве спикеров.

Программу прошли более 500 участников.

Крупный добывающий холдинг

Задача: Разработка онлайн-программы развития управленческих компетенций.

Результат: Предоставления экспертизы и верификация 60% контента для онлайн уроков, Работа с копирайтером, с методологом для создания качественного онлайн курса.

Было создано и передано на платформу клиента 35 уроков, 100+ практических заданий и кейсов.

Производство продуктов питания

Задача: Обучение сотрудников
и руководителей различного уровня управленческим навыкам и личной эффективности.

Результат: На протяжение 8 лет является ключевым тренером компании, разрабатывала программы под ключ, провела 50+ тренингов по управленческим навыкам и коммуникации, проводила командные сессии, мероприятия, участвовала в конференциях
и вебинарах. В результате по отзывам клиента повысился общий уровень компетенций руководителей и сотрудников. Работа продолжается.

+7 (495) 540-05-45
cbsd.ru